

# Актуальные коммерческие тендеры ежедневно по e-mail

Тендер как возможность выбора подрядчика из нескольких желающих приобретает все большую популярность. Это удобно: базовые условия сотрудничества заранее определены, и соискатели могут оставить свои заявки. Основателю тендера остается только их изучить и выбрать наиболее выгодную.

Если государственные тендеры существуют довольно продолжительный период, то коммерческие столь массовыми стали сравнительно недавно.

В таком вопросе как государственные [тендеры Украина](#), к сожалению, показала себя не лучшим образом. У многих потенциальных заявителей они вызывают недоверие, поскольку не всегда выбор объективен – это обусловлено особенностью украинской политики.

Но [коммерческие тендеры](#) – совсем другое дело. Основатель тендера подает заявку на выполнение объема работы, которую будет оплачивать из бюджета своей компании, а потому выбирает победителя взвешанно, осознанно. Ему нет смысла выбирать тех, за кого попросили, поскольку это чревато для него самого.

Тендеры – хорошая возможность заявить о себе. Интернет-портал [tendery.ua](#) позволяет узнать про все активные на сегодняшний день украинские и европейские тендеры (геополитические границы – не преграда для делового сотрудничества). Этот ресурс отличается тем, что здесь запрос прорабатывается по всем категориям деятельности: даже предложения, которые только отчасти относятся к ключевым словам, будут найдены. Хороший результат получается еще и потому, что запрос прорабатывается как машинным алгоритмом, так и живыми сотрудниками, которые заметят то, что техника в расчет не принимает.

Каждый клиент получает персонального менеджера, к которому может обращаться по любым вопросам относительно тендеров вообще и конкретного, заинтересовавшего его, в частности. Кроме того, сервис осуществляет юридическую и банковскую поддержку участников, защищая их, таким образом, от неправомерных действий со стороны организатора мероприятия.

Посетитель сайта может получить информацию о десятках тысяч компаний, которые ищут партнеров, и выбрать те предложения, которые кажутся наиболее перспективными. Составив грамотную заявку и сделав поправку на, возможно, длительное сотрудничество, можно выиграть, и заключить весьма выгодные контракты.

Чем чаще подавать заявки, тем больше шансов получить один из тендеров. И конечно, предпочтение отдается первым, потому ежедневное получение новых тендеров на электронную почту позволяет максимально быстро поделиться своим предложением с потенциальным партнером.