

## Коммерческий тендер – как прорыв в области строительства.

Сегодня рынок активно осваивает коммерческие тендеры. Их главное преимущество и отличие от "гос" тендеров в том, что бизнес платит из своего кармана. Бизнес заинтересован в лучшем предложении на тендере. Если у Вас качественный продукт/услуга, то коммерческие тендеры могут стать хорошим источником прибыли для Вашей компании.

Проект Tenderu.ua – часть международного проекта по тендерам и закупкам в странах СНГ и ЕС. Свою работу Группа Компаний начала в 2001 году в Австрии. Теперь у компании офисы в Германии, Словакии, Словении, Черногории, Венгрии, Польше, Хорватии, Македонии, Великобритании, Испании, Болгарии, Чехии, Румынии, Греции, Сербии, Швейцарии, Украине. Очень важно то, что Tenderu.ua комбинирует ручной и автоматический труд по поиску тендеров. Это значит, что сайт будет всегда наполнен самыми лучшими предложениями согласно пожеланием пользователей проекта, которых уже более 10 000.

В современном мире проблема состоит, может быть и не столько в том, какие тендеры на строительство объявлены, а в скорости получения информации о проводимых или предстоящих тендерах в области строительства и ремонта. Ведь от того, как быстро получена информация, зависит и грамотность принимаемого решения. Это в свою очередь, и есть та прибыль, которая необходима бизнесу. Это все те же рабочие места, которые и создает бизнес.

Своевременно полученная информация позволяет сконцентрировать все необходимые ресурсы и средства для реализации данного проекта, выставленного на тендер. Только полная концентрация, подготовленность, оперативность позволит выиграть тендер на строительные работы. Как можно все это узнать? Для этого необходимо иметь ту огромную информационную базу, с которой можно ознакомиться на интернет-портале TENDERY.UA. Преимущества, которые дает этот портал, абсолютно очевидны.

Бизнесу не выгодно пользоваться теми источниками, которые медлительны в организации тендеров. Коммерческий тендер тем и привлекателен для экономики, особенно стран, которые только начинают свой путь в условиях рынка, что он постоянно пульсирует, как живой организм. Конечно, бизнес не отказывается от участия в тендерах, проводимых государством. Но часто случается так, что это тяжелый, непредсказуемый и слишком невыгодный для бизнеса тендер. Будучи медленным, неповоротливым, часто не совсем прозрачным, государственный тендер постепенно начинает уступать свои позиции тендеру коммерческому.