

## Коммерческие тендеры – оптимальный вариант развития вашего бизнеса

На протяжении последних лет участие в тендерах стало одним из единственных вариантов повысить свою прибыль и быть востребованным на экономическом рынке. Благодаря тендерам, можно найти оптимальные варианты решений развития своего бизнеса в целом. Все же и здесь государство решило отметить не лучшим способом, оставляя в этом термине отнюдь не приятное значение. Несмотря на это, коммерческие тендеры считаются лучшим источником постоянной или дополнительной прибыли как для мелких, так и крупных компаний.

Выгодно предложить свои услуги в качестве поставщика, либо воспользоваться таковыми не стоит долго ходить вокруг да около. Найти выгодный коммерческий тендер, так и предложить свои услуги можно, найдя и хороший ресурс в интернете. Уникальный проект tenderu.ua - предлагает доступ к самой большой базе тендеров в Украине и Европе (20 стран Европы). Команда tenderu.ua поможет Вам правильно подобрать нужные тендеры, используя программный и человеческий ресурс проекта. Здесь предоставляется возможность почувствовать в тендере не только крупным компаниям, но и частным лицам, которые в силу своей опытности и надежности имеют равные шансы его заполучить. В то же время каждый имеет право и предложить свои услуги, что характеризует проект с лучшей стороны. Приятным дополнением будет наличие и закрытого тендера (так званого для одного участника). Это значительно снижает уровень конкуренции и повышает шансы на его получение или предоставление таких услуг.

Разительным отличием проведения коммерческих тендеров от государственных – это более свободная их форма. Логично, что она все-таки регламентируется законодательством и все же имеет более здравый смысл. Причем это обусловлено спецификой организации и самой сферой бизнеса. В любом случае каждый бизнес имеет право на развитие и предоставление своих услуг на выгодных условиях, чем и способствует участие в коммерческом аукционе.

Стоит учитывать что законодательство о тендерных торгах предусматривает также возможность проведения аукциона для одного участника. Обычно такой закрытый тендер производится для компаний, которым требуется продукт или услуга с ограниченным доступом — защищённая законодательством о государственной тайне. Тендеры для одного участника могут проводиться военными предприятиями, которые производят продукцию для нужд военной промышленности.

Также важно, что если фирма предложила самую выгодную цену — то это еще не факт что она непременно выиграет тендерные торги. Решающие влияние могут оказать и другие факторы.